



7

Diferencias de género en los efectos de las restricciones del comercio sobre los resultados del mercado laboral en Malawi

por Henry Kankwamba*

Resumen

- Malawi, una economía en desarrollo sin litoral del sur de África, muy dependiente de las exportaciones agrícolas, apuesta por el crecimiento económico a través del trabajo decente, la comercialización agrícola y la urbanización. Tras haber sufrido los avatares de varias crisis recientes, el país sirve de estudio de caso pertinente para indagar el impacto de la liberalización del comercio en los resultados del mercado laboral.
- En este capítulo se examinan las diferencias de género en los efectos de las restricciones del comercio —en forma de progresividad arancelaria— sobre las opciones profesionales en el mercado laboral de Malawi. También se analiza el impacto de esas restricciones, diferenciado por género, en los sectores agrícola y no agrícola utilizando un marco de modelización para el conjunto de la economía.
- Los resultados de la modelización sugieren que la evolución hacia una mayor restrictividad del comercio, por ejemplo mediante la imposición de aranceles elevados, provocaría grandes pérdidas de empleo en los sectores agrícola y no agrícola. En concreto, un arancel del 50 por ciento destruiría más de un millón de puestos de trabajo, afectando sobre todo a las mujeres en todo el mercado laboral, pero de forma más acusada en la agricultura. Por lo tanto, las restricciones comerciales en un mercado laboral más flexible tienden a elevar la tasa de desempleo.

Antecedentes e introducción

El comercio puede contribuir de manera significativa al crecimiento agrícola, a un desarrollo económico más amplio y al trabajo decente. Además, buena parte de los expertos en teoría del comercio coinciden en que las restricciones comerciales pueden perjudicar al crecimiento económico. Sin embargo, los efectos diferenciados de las restricciones comerciales sobre los diversos segmentos del mercado de trabajo y sobre un conjunto de sectores económicos son una cuestión compleja que, además, no se conoce suficientemente.

Malawi es un estudio de caso pertinente porque el país se ha comprometido a alcanzar el Objetivo de Desarrollo Sostenible 8 de las Naciones Unidas («trabajo decente y crecimiento económico») mediante la mejora de la productividad agrícola y la comercialización a través de una mayor participación en el comercio, la industrialización y la urbanización. El caso de Malawi no solo es muy representativo de la situación de muchos países africanos —por su baja renta per cápita, la abundancia de mano de obra y la escasez de recursos naturales—, sino que también ilustra varios problemas prácticos directamente relacionados con las restricciones comerciales y los mercados de trabajo.

Tras haber sufrido el grave varapalo de la crisis de la COVID-19, cuyos efectos sobre el comercio y el mercado laboral del país aún no se han analizado en su totalidad, los mercados de insumos y de productos básicos de Malawi no son del todo competitivos. A pesar de la movilidad laboral y la migración activa entre distritos de Malawi y dentro de un mismo distrito, no ha aumentado la productividad de la agricultura. Algunos productos básicos exportables todavía se adquieren y se venden en régimen de exclusividad, y también se dan casos de trabajo forzoso. Además, a lo largo de la historia, el país ha tendido a imponer políticas *ad hoc*, como las prohibiciones comerciales, que tienen considerables efectos distorsionadores sobre factores de producción fundamentales como el trabajo y el capital. Abordar estas cuestiones podría ser muy beneficioso para garantizar una trayectoria de crecimiento económico más sostenible.

En los países dependientes de la agricultura como Malawi, una mayor productividad total de los factores suele ir unida a un mayor crecimiento económico. Sin embargo, la eliminación de las restricciones comerciales por medio de reducciones arancelarias podría transformar la estructura del mercado laboral, abriéndolo a la competencia extranjera. Un análisis

ex ante coherente desde un punto de vista teórico, junto con un enfoque de modelización basado en datos microeconómicos, puede desentrañar esos mecanismos.

Pregunta de investigación y metodología

En este capítulo se investigan las diferencias de género en los efectos de hipotéticas restricciones comerciales sobre los resultados del mercado de trabajo. En concreto, se evalúa el impacto de esas restricciones en las opciones profesionales de los sectores agrícola y no agrícola, desagregado por nivel de competencias y por sexo.

Se utiliza un modelo estándar de equilibrio general computable, junto con una microsimulación comportamental descendente, basada en datos microeconómicos reales de Malawi. La principal innovación de este enfoque consiste en combinar la evaluación de impacto *ex ante* con una encuesta representativa de los hogares aplicando técnicas econométricas *ex post*. Este enfoque metodológico mixto mejora las herramientas analíticas existentes y permite comprender mejor las repercusiones de las políticas comerciales, ya que la microsimulación se basa en datos reales de encuestas y los supuestos de comportamiento tienen coherencia teórica.

Conclusiones y consideraciones de política

Los resultados de la modelización indican que una evolución hacia un régimen de restrictividad comercial perjudicaría más a los trabajadores poco calificados que a los calificados. La pérdida de empleo, que afectaría a los trabajadores calificados y no calificados, se concentraría en el sector agrícola. Este sufriría la destrucción de casi 1 millón de puestos de trabajo, seguido muy de lejos por el sector no agrícola, que perdería más de 110 000 puestos (véase el gráfico infra). Además de la desaparición de empleo no calificado, los trabajadores calificados perderían más de 300 000 empleos agrícolas y más de 44 000 no agrícolas.

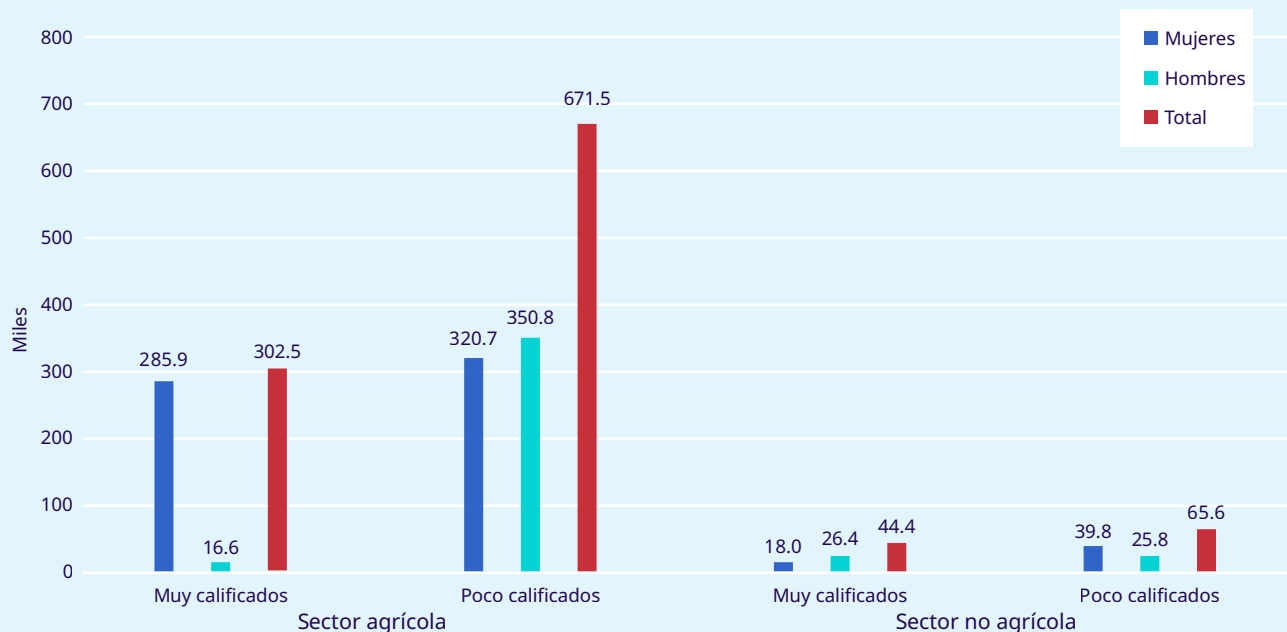
Las restricciones comerciales perjudican a las mujeres en mayor medida que a los hombres. Dentro del grupo de trabajadores no agrícolas de Malawi, un tipo arancelario de «nación más favorecida» del 50 por ciento llevaría al desempleo a unas 40 000 trabajadoras. Las más expuestas son las mujeres no calificadas del sector agrícola, que perderían cerca de 320 000 puestos de trabajo. Además, desaparecerían 18 000 empleos de trabajadoras calificadas no agrícolas. Estos resultados indican que las restricciones comerciales afectan negativamente a las mujeres en el mercado laboral, sobre todo a las que tienen un bajo nivel de calificación.

La conclusión general de que la evolución hacia un régimen menos liberalizado conllevaría una mayor pérdida de puestos de trabajo y un aumento de la pobreza y la desigualdad concuerda con los resultados de la bibliografía reciente, según los cuales las economías más liberalizadas sin muchas rigideces en el mercado laboral podrían beneficiarse enormemente del comercio. Una consecuencia directa de todo ello para las políticas es que, a fin de fomentar un crecimiento económico con perspectiva de género, los poderes públicos deben prestar atención a cómo reaccionan los mercados laborales tras la introducción de cambios en la política comercial.

* Autor:

Henry Kankwamba, Foresight and Policy Modelling Unit, International Food Policy Research Institute.

► **Simulación del número de puestos de trabajo que se perderían en Malawi si se introdujeran restricciones comerciales, basada en los resultados de la microsimulación, en el sector agrícola frente al no agrícola, por sexo y nivel de calificación (en miles de puestos de trabajo)**



Escanee el código QR o
pulse aquí para acceder a
la publicación completa

Organización Internacional del Trabajo
Route des Morillons 4
CH-1211 Ginebra 22
Suiza

E: sekerler@ilo.org

© OIT 2023