

Beneficios de la formalización de un negocio

La formalización de las empresas consiste, entre otros temas, en crear más y mejores empleos, reducir la pobreza y abordar la marginalización de grupos vulnerables pertenecientes a la economía informal.



NACIONES UNIDAS
BOLIVIA



UN COVID-19 Response
and Recovery Fund
#RecoverBetterTogether



¿Formalizar tu negocio? ¿Para qué?



- Para beneficiarte económicamente. Ser formal puede ayudarte notablemente. No sólo son trámites, sino abrir oportunidades de ventas y éxito empresarial para tu negocio.
- Para proyectar mayor confianza. Un negocio formal genera mayor confianza y construye una imagen seria frente a potenciales clientes, proveedores y consumidores.

Conoce cuáles son los **10 beneficios** tangibles de formalizar un negocio:

01 Visibilidad

Si eres formal eres visible en los mercados y amplías el negocio con más compradores. Además, ganas credibilidad y oportunidad para acceder a mercados más grandes.

Puedes conseguir potenciales socios que aporten capital y conocimiento a tu negocio, generando una mayor competitividad y crecimiento.

02 Conseguir contratos con empresas formales

Como la formalidad genera confianza porque cuenta con registros, tu negocio puede ser encontrado en las redes sociales y empresariales a través de su razón social.

Esto se convertirá en un incentivo para confiar en tu negocio e, inclusive, lograr contrataciones futuras.

Las empresas formales trabajan con comprobantes de pago a sus clientes, lo que permite que estos, ante cualquier inconformidad, puedan presentar un reclamo.



03 Vender al gobierno local

Un negocio formal tiene mayores posibilidades de participar en licitaciones de los gobiernos locales (municipios) e inclusive del gobierno central.

Una empresa que participa con éxito en licitaciones locales logra un importante crecimiento en sus ventas y una buena reputación para ganar futuras licitaciones.

04 Generar documentación financiera

Un negocio formal empieza a generar comprobantes de ingresos y pagos. Con ello, el negocio es capaz de manejar información financiera y de inventarios.

Contablemente, hay un sustento de la posesión de mercadería y el registro de las compras y ventas, sustento de gastos para fines tributarios y crediticios.

05 Acceder a créditos

Las entidades financieras son más proclives a prestar dinero a empresas legalmente constituidas, así sean microempresas.

La banca dispone de créditos especiales para microempresarios que permiten invertir mayor capital en el negocio, diversificar la producción e inclusive exportar.

Con crédito se accede a nuevos mercados, se abren nuevas tiendas, otras líneas de negocios, se puede exportar o participar en ferias de negocios.

06 Posibilidad de exportar

Muchas empresas formales optan por vender en mercados extranjeros iniciándose en la exportación.

El negocio formal facilita la expansión a otros mercados por medio de la exportación. Los clientes internacionales generan confianza cuando la empresa vendedora tiene sus registros y los documentos para un contrato de compra y venta internacional.

Una empresa exportadora formal genera facturas comerciales y, lo más relevante, al exportar está exenta de pagar impuestos.

07 Acceso a programas de desarrollo de la PYME

Las empresas formales acceden a programas de desarrollo de las micro y pequeñas empresas lideradas por el gobierno u otras instituciones.

Los programas de apoyo a MIPYMES consisten en la asociatividad, acceso a mercados, innovación, acceso a servicios tecnológicos, capacitación, formación productiva, financiamiento, infraestructura de apoyo a la producción, comercialización y acceso a materias primas, insumos y maquinarias.

08 Ser miembro de una asociación o cámara empresarial

En una asociación de empresarios se comparte información valiosa sobre el clima de negocios, oportunidades de ventas y capacitación.

Pertenecer a una asociación o cámara tiene beneficios como el aprendizaje y colaboración entre empresas.

09 Tranquilidad por cumplir con el marco legal

Los negocios formales que cumplen con lo estipulado en la ley tienen menores restricciones para ampliar sus negocios y mercados. Estar al día con la contabilidad empresarial y los requerimientos tributarios facilita a la empresa a competir más y mejor.

10 Mejor acceso a vías judiciales en caso de dificultades con clientes

Las empresas formales cuentan con mejores mecanismos de protección legal. Inclusive si se pertenece a alguna asociación o cámara se cuenta con asesoría legal para solucionar trámites, licencias y resolución de conflictos.