

## **Cuadro 5.2**

### **Las microempresas de subsistencia**

El problema de la heterogeneidad en el sector de la micro, pequeña y mediana empresa adquiere mayor visibilidad cuando se hace referencia a la microempresa de subsistencia que, por su importancia en América Latina merece algunas consideraciones sobre su problemática. En el marco de las nuevas reglas de la economía y de las “reformas estructurales” introducidas en los países de la región durante las últimas décadas su realidad ha estado asociada con la exclusión, la informalidad, la aparición de “nuevos pobres” y la precarización del empleo, entre otros problemas. Por esta razón, trabajar en una microempresa o ser trabajador por cuenta propia en América Latina es en buena parte de los casos, sinónimo de pobreza.

Desde el punto de vista del volumen de capital económico, las microempresas de subsistencia tienen un bajo volumen de dicho capital por trabajador, utilizando de manera intensiva la mano de obra. Las tecnologías utilizadas son simples, lo que implica bajos niveles de productividad y, en consecuencia, reducida rentabilidad.

Pero no sólo el reducido volumen de capital económico caracteriza a las empresas pequeñas, sino también el escaso volumen de capital cultural. La mayoría de las microempresas están constituidas por trabajadores con menor nivel educativo y menor calificación, situación que impacta tanto en la gestión como en el desarrollo de capacidades internas para hacer uso de las fuentes de información y de tecnologías disponibles.

Lo mismo puede decirse del capital social, entendido como la capacidad de establecer redes de relaciones e incluso consolidarlas de manera organizada en formas asociativas. Mientras las grandes empresas suelen estar vinculadas entre sí por cámaras y asociaciones que entre otras funciones se orientan hacia la influencia en las políticas estatales, las microempresas suman a su dispersión geográfica la ausencia relativa de instituciones u organizaciones que las reúnan sea por rama de actividad o por área de influencia.

Del mismo modo que sucede con el denominado “círculo de la pobreza”, podría decirse que existe un “círculo de la microempresa de subsistencia”, donde de algún modo la carencia de una de las diferentes especies de capital está asociada a la ausencia de la otra y donde la falta de excedentes reinvertibles conduce a la reproducción de las condiciones de producción y trabajo.